

EHLERS

AKTIONSVERKAUF · BERATUNG

ÜBER
15 JAHRE
ANGENEHM ANDERS

*Vertrauen und eine
gute „zwischenmenschliche
Chemie“ sind die Basis
für ein erfolgreiches Gelingen.*

www.ehlers-aktionsverkauf.de

Ein Beispiel zum Einstieg

KUNDENFEEDBACK NACH EINEM RÄUMUNGSVERKAUF

Herrn Ehlers habe ich vor Beginn unseres Räumungsverkaufes als sehr motiviert und kompetent kennengelernt – das hat mich dann überzeugt und ich habe ihm das „Mandat“ übertragen.

Herr Ehlers kam mit seinem Humor und seiner offenen Art bei unserem Team und unseren Kunden sehr gut an. Seine korrekte und akribische Arbeitsweise waren anfangs eine große Umstellung für uns, haben aber im Endeffekt vieles vereinfacht. Die Organisation der Konsignationsware verlief ebenso reibungslos und hat unser Sortiment perfekt ergänzt.

Auch hat er die kompletten Werbemaßnahmen organisiert und mit seiner sehr kompetenten Agentur abgestimmt.

Als Unterstützung im Verkauf hat er für die dreimonatige Aktion die beiden Herren Arnd Winkel und André Wittenberg eingespannt. Sie haben sich von der ersten Minute an sehr gut in unseren Betriebsablauf und in das bestehende Team eingefügt. Keine Arbeit war ihnen zu viel, so haben sie Umräumarbeiten in der Ausstellung übernommen und waren zudem auch noch in der Auslieferung unterstützend tätig. Es sind zwei durchweg sympathische und sehr engagierte Menschen, die auch immer für einen Spaß zu haben sind.

Eine weitere sehr gute Empfehlung war die Ergänzung der Teppichsortimente von Herrn Graf. Er hat seine Teppiche perfekt auf das vorhandene Sortiment abgestimmt und alles reibungslos abgewickelt.

Insgesamt ein „Rundum-sorglos-Paket“!

Nach dem sehr erfolgreichen Abschluss des Räumungsverkaufes kann ich nur sagen, dass ich die Entscheidung, Herrn Ehlers zu beauftragen, jederzeit wieder treffen würde. Ich kann ihn und sein Team nur empfehlen!

Marc Fesser
Fesser Einrichtungen
Trier

Ein weiteres Beispiel

KUNDENFEEDBACK NACH EINEM RÄUMUNGSVERKAUF

Prädikat „Besonders wertvoll“

Im Rahmen unseres Räumungsverkaufs konnte ich mich persönlich davon überzeugen, was EHLERS Aktionsverkauf so besonders macht: Die Zusammenarbeit ist nicht nur auf dem Papier, sondern auch in der Realität wirklich ANGENEHM ANDERS.

Bereits in der Vorbereitung, aber auch in der sechswöchigen Kernphase, war mir Herr Ehlers stets ein fachkundiger, gewissenhafter und äußerst feinfühlicher (-sinniger) Begleiter, der mich und mein Team zielsicher durch alle denkbaren Untiefen des Abverkaufs gelotst hat. Seine freundliche, humorvolle und galante Art war mir eine große Stütze in diesen angespannten und für mich ungewohnten Tagen.

Mit den Herren Arnd Winkel und André Wittenberg zeigte sich ein Team, welches sich recht schnell und unkompliziert in die Arbeitsabläufe unseres Hauses integrieren konnte und damit entscheidend zum Erfolg unserer Aktion beigetragen hat. Besonders wohltuend waren für mich auch ihr ständiger Ansporn zur aktiven Umgestaltung der Ausstellung und das dabei gezeigte sichere Gespür für eine harmonische, aber auch effektive Gestaltung.

Alles in allem kann ich sagen, dass die Zeit mit Herrn Ehlers und seiner Mannschaft trotz der besonderen und außergewöhnlichen Situation nie eine Belastung darstellte. Es war eine angenehme und in gewisser Weise auch menschlich sehr wertvolle Begegnung, die mir persönlich stets in positiver Erinnerung bleiben wird.

Hans-Günter Beste

TRENDWENDE ...natürlich einrichten GmbH
Oldenburg

Weitere Aussagen zufriedener Kunden finden Sie unter:
www.ehlers-aktionsverkauf.de/kunden

www.ehlers-aktionsverkauf.de

Individuelle Abstimmung

ANGENEHM ANDERS

Vor Beginn entwickeln wir ein speziell auf Ihr Unternehmen abgestimmtes „Drehbuch“. Dieses gibt Ihnen Transparenz und Planungssicherheit.

Unser Team, das jahrzehntelange Erfahrung im hochwertigen Möbelhandel besitzt, lässt in der besonders hektischen Zeit Ihres Aktionsverkaufs die kompetente Beratung und die Wertschätzung Ihrer Stammkunden nicht außer Acht, damit Ihr guter Ruf auch nach der Verkaufsaktion weiter Bestand hat.

Aktions-, Jubiläums-, Räumungs- und Insolvenzverkäufe bedingen eine abgestimmte Handlungsweise und ein zielgerichtetes Verhalten. Die Erfahrung zeigt, dass vieles wirklich anders läuft als Sie es bisher gewohnt sind! Besonders ein Räumungsverkauf bei Beendigung eines Geschäftsbetriebes folgt einer komplett eigenständigen „Dramaturgie“.

The collage features several promotional flyers for RvE auctions. One flyer prominently displays '59% GROßER RÄUMUNGSVERKAUF' and 'STAMMKUNDE 10% EXTRA-VORTEIL'. Another flyer shows '72% GROßER RÄUMUNGSVERKAUF' and 'Dienstag, den 26. Juni'. A third flyer features '66% GROßER RÄUMUNGSVERKAUF'. The flyers also mention 'RÄUMUNGSVERKAUF' and 'GROSSER RÄUMUNGSVERKAUF'.

www.ehlers-aktionsverkauf.de

Beispiel Räumungsverkauf

GANZ AUF IHRE WÜNSCHE UND GEGEBENHEITEN ABGESTIMMT

Wie können wir Sie bei Ihrem Räumungsverkauf maßgeblich unterstützen? Die folgenden Punkte geben Ihnen einen ersten Überblick über unsere Dienstleistungsangebote.

- Analyse der Ist-Situation in Ihrem Unternehmen.
- Fixierung einer gemeinsamen Zielvereinbarung für Ihren Räumungsverkauf.
- Vorbereitung und Entwurf der gesamten Werbe- und Marketingaktivitäten.
- Individuelle Abstimmung auf Ihr Erscheinungsbild (kein „Überstülpen“ von austauschbaren Konzepten).
- Beschaffung von wichtiger Konsignationsware; ohne wirtschaftliches Risiko für Sie.
- Zusatzumsätze durch ein hochwertiges Angebot an Teppichen.
- Einweisung Ihrer Mitarbeiter in die inhaltlichen Besonderheiten bei einem Räumungsverkauf.
- Einsatz eines erfahrenen Möbel-Auktionators zum Ende des Räumungsverkaufes.
- Vorbereitung und Durchführung einer sogenannten „zweiten Welle“ (zeitliche Verlängerung des Räumungsverkaufes).

www.ehlers-aktionsverkauf.de

Argumente für Ihren Aktionsverkauf

VON DIESER ERFAHRUNG PROFITIEREN SIE

Ich werde oft von Unternehmern/innen gefragt, warum sie überhaupt einen Aktionsverkauf durchführen sollten. Hier einige Argumente für Sie:

- endlich Platz für neue Modelle
- lukrativer Abverkauf Ihrer „Schätzchen“
- höhere Liquidität
- Steigerung Ihres Bekanntheitsgrades – die Chance, neue Kunden zu gewinnen
- der Erfolg wird Ihre Mitarbeiter zusätzlich motivieren
- große Chance zur Weiterentwicklung Ihrer Firma

Sehr gerne möchte ich mit Ihnen persönlich über diese Themen sprechen und ich freue mich auf Ihren Anruf! Sie erreichen mich unter Mobil: 0171 – 335 07 80

Mit freundlichen Grüßen

Ihr
Rüdiger Ehlers

ÜBER
15 JAHRE
ANGENEHM ANDERS.



www.ehlers-aktionsverkauf.de

Zufriedene Kunden

EIN ERSTER ÜBERBLICK

Augsburg
Nill Wohnen

Bad Kreuznach
Einrichtungshaus Holz

Bamberg
Müller 7

Biberach an der Riss
Heinzel Einrichtungen

Bochum
arcus Natürlich Wohnen

Bremen
Betten Heise
Einrichtungshaus Deters
Ullmann Einrichtungen

Dortmund
Max Groth Der Einrichter

Dresden
Villa Salzburg Wohnkonzept

Essen
Einrichtungshaus
Blennemann

Frankfurt
Einrichtungshaus Helberger
Stilforum Peter Leu

Hamburg
Giesen Raumprägung

Herford
Böger Wohnwelt

Ingolstadt
Einrichtungshaus Link

Karlsruhe
Domicil Einrichtungshaus
Markstahler & Barth

Kiel
Einrichtungshaus Roos

Köln und Düsseldorf
Pesch Wohnen

Lübeck
Möbel Reese

Münster
Domicil Einrichtungshaus
Rincklake van Endert

Nürnberg
Reim - Die Raumgestaltung

Oldenburg
Einrichtungshaus Rosenbohm
Trendwende ...natürlich einrichten

Osnabrück
Seemann Interieur

Pforzheim
Schweizer Wohnen & Objekt

Ravensburg
Maurer Wohnen

Regensburg
Zankl Wohnkultur

Reutlingen
Wohndesign Werner Enzmann

Stadtlohn
Möbel Steinbach

Stuttgart
Schildknecht Einrichtungen

Trier
Fesser Einrichtungen

Wuppertal
Einrichtungshaus Pasche

Weitere zufriedene Kunden finden Sie auf unserer Internetseite:

www.ehlers-aktionsverkauf.de/referenzen

EHLERS

AKTIONSVERKAUF · BERATUNG

Mobil 0171-335 07 80

Am Köppcken 1
37127 Jühnde-Barlissen

Tel 05545-96 99 422

Fax 05545-96 99 433

kontakt@ehlers-aktionsverkauf.de

www.ehlers-aktionsverkauf.de